

ITALIA BILANCI

Selezione naturale

L'azienda sopravvive quando ha le carte in regola. Nel quarto Automotive Dealer Report, ben tre sono socie Ucav Ricambi

“Ne abbiamo una tra i grandi, una tra i medi e una tra i piccoli performer”. Visibilmente soddisfatto, il presidente Campagna rileva la presenza di tre concessionarie socie Ucav Ricambi all'interno del quarto 'Automotive Dealer Report', l'annuale classifica stilata da IB sulla base dei dati di bilancio ufficiali.

Stiamo parlando rispettivamente

di 'G&G Paglini Spa' (Renault e Dacia), 'Wendecar Spa' (Audi), e 'Delcar Spa' (Porsche), “aziende strutturate, sane, che hanno saputo mettere in campo gli strumenti giusti per far fronte a una crisi senza precedenti”.

Io non ho paura

“Abbiamo investito sulla crisi”, riassume Giorgio Paglini, titolare di G&G Paglini di Olgiate Olona (VA), prossimo al trasferimento “nella nuova sede di Castellanza dove unificheremo il commerciale e il post-vendita migliorando anche l'organizzazione interna. Dato il periodo difficile, sembrava una follia”, continua il dealer bustocco, “ma io sono convinto che certi tre-



ni quando passano li devi prendere. E poi, la sede unica è da tempo un mio progetto, che suggella un percorso di 50 anni a fianco di Renault”. La fedeltà alla Casa è anche uno dei pilastri su cui poggia G&G: “C'è sempre stata grande intesa; Renault - conferma Paglini - è un marchio che ho visto crescere e oggi sto facendo volumi interessantissimi, molto vicini se non uguali alle performance delle annate migliori”.

Servizi, non sconti

“Avere un'azienda”, offre il suo punto di vista Anna Letizia Della Torre, a capo di Wendecar-Audi Zentrum Varese (con lei il fratello Michele che segue il post vendita, mentre il maggiore dei Della Torre, Emanuele, si occupa di Delcar-Centro Porsche Varese), “significa avere un ruolo sociale. Il nostro

Dario Campagna:
“Rilevo con orgoglio la presenza di tre soci Ucav tra i migliori performer italiani”.

primo impegno è mantenerla sana, tenere sotto controllo costi e ricavi, attuare politiche commerciali aggressive in termini di servizio e non di sconto, fidelizzare il cliente con un'offerta che deve essere legata non

un'offerta che deve essere legata non 'solo' alla vendita ma alla consulenza, incrementare il giro

di lavoro con gli autoriparatori affiliati a Ucav Ricambi...”.

Partner da sempre, sia Wendecar e Delcar, sia G&G Paglini vedono nel consorzio AsConAuto “una realtà che ha saputo tenere il passo e ci ha permesso di crescere soprattutto a sud della provincia di Varese” (Della Torre); “un orologio svizzero, un sistema di distribuzione ineguagliabile” (Paglini). ■



7 GIORNI A CAPO VERDE
Con 'UcavInTour'. Fino al 30 giugno, più si comprano ricambi originali più aumenta la possibilità di vincere il viaggio premio.